

Tekafül ilgiyi artıracak

Düşük gelirden orta gelire geçişin hızlanmasıyla sigortalanabilir varlıklara yatırım isteğinin artacağını söyleyen Avicennia Capital CEO'su Alexander Ankel, "Bu gelişmelerin paralelinde, belirli duyarlılıkları olanların tekafül (İslami/katılım sigortacılığı) ürünlerine yatırım yapmayı tercih edeceğini düşünüyorum" dedi

Acıbadem Sigorta'nın en büyük hissedarı ve Malezya'da devlet fonu Khazanah Nasional Berhad'ın sigorta holdingi Avicennia Capital, Türkiye'de tekafülün geleceği ile ilgili açıklamalarda bulundu. Tekafülün bazı ülkelerde sağlam cari yönetmeliklerle desteklendiğini, diğerlerinde ise tekafül için özel bir yönetmelik bulunmadığını söyleyen Avicennia Capital CEO'su Alexander Ankel, sözlerine şöyle devam etti: "Şu an Türkiye'de de böyle bir gereklilik bulunmuyor. Tekafül, etik anlayışları ya da inanç prensipleri gereği belirli duyarlılıkları olan müşteri segmentini hedefleyen bir ürün alanı olarak görülüyor. Örnek olarak; Malezya'da tekafül modeli belirli bir yasal çerçeve düzenleme olmadan başladı. Ancak tekafül modeline olan ilgi artmaya başlayınca ve bu model ülkede yer edinince, geleneksel sigorta sektörü ile tekafül sigortacılığının şartlarını dengelemek için cari düzenleme yoluna gidildi."

YATIRIM İSTEĞİ ARTACAK

Türkiye'de tekafül sigortaları konusundaki istahı da değerlendiren Ankel, "Türkiye'de düşük gelirden orta gelir segmentine geçişin hızlanmasının, bireylerin sigortalanabilir varlıklara yatırım isteğini artıracak olduğunu düşünülüyor. Bu gelişmelerin paralelinde, belirli duyarlılıkları olan kesimin geleneksel sigortalar yerine İslami sigortalara yatırım yapmayı tercih edeceğini düşünüyorum" dedi.

'TÜRKİYE'YE GETİRMEYE HAZIRIZ'

Avicennia Capital'in Türkiye'deki hedefleriyle ilgili de önemli açıklamalarda bulunan Alexander Ankel, "Biz tekafülün, etik ve dini inançları doğrultusunda finansal ürünler alan kesim için oldukça uygun bir ürün olduğuna inanıyoruz. Tekafül sigortalarının, gereğinden fazla üzerinde oynanmamış bir mevzuat ile Türkiye'de ciddi bir pazar payına ulaşabileceğini düşünüyorum" diye konuştu.

'Bilgi birikimimiz var'

Alexander Ankel, "Malezya sigorta sektöründe tekafül üzerinde ciddi bir bilgi birikimi elde eden Avicennia Capital olarak, Türkiye'deki mevcut ve gerçekleştireceğimiz işbirliklerimizle Türk sigorta pazarında iyi konumlanmış durumdayız ve pazara tekafül ürünleri getirmeye hazırız" dedi.



Alexander Ankel

